

ÖZEL SEKTÖR (B2B) SÖZLEŞME VE İHALE GİZLİ RİSK ANALİZİ

Büyük kurumsal şirketlerin ve holdinglerin tedarikçilere (satıcılara) sunduğu ihale şartnameleri ve "standart" satın alma sözleşmeleri, genellikle tek taraflı fesih ve ağır cezai şartlar barındırır. İhaleyi kazanma heyecanıyla gözden kaçan bu maddeler, şirketinizi geri dönülemez bir darboğaza sürükleyebilir.

İmza atmadan önce ekibiniz bu temel soruları yanıtlayabiliyor mu?

1. FİYAT FARKINDAKİ ENFLASYON TUZAĞI

- Soru:** İhale süreci uzun döneme (1-3 yıl) yayılıyorsa, sözleşmede yer alan fiyat sabitleme kurallarına karşı "Aşırı İfa Güçlüğü" (Hardship) veya fiyat farkı formülleriniz net olarak belirtildi mi?
- Gizli Risk:** Satın almacıların dayattığı sabit fiyat modelleri, enflasyonist kriz anlarında sizi maliyetin altında hizmet vermeye mahkum edebilir.

2. CEZAI ŞARTLAR VE SÖZLEŞME BEDELİ ORANTISI

- Soru:** Sözleşmedeki gecikme ve SLA (Hizmet Seviyesi Anlaşması) ihlali cezalarının toplamı, sözleşme bedelinin yüzde kaçına (Örn: %10 tavanı var mı) ulaşıyor?
- Gizli Risk:** Sözleşmede karşı tarafın (alıcının) ödemeyi geciktirmesi durumunda işletilecek ticari temerrüt faizi açıkça yazılı değilse, finansal cezalar sadece sizin (tedarikçinin) üzerinize yıkılmış demektir.

3. TEK TARAFLI FESİH VE TAZMİNAT RİSKİ

- Soru:** "İdare/Alıcı sözleşmeyi herhangi bir gerekçe göstermeksizin ... gün önceden bildirerek feshedebilir" maddesine karşı tazminat hakkınız (kar kaybı) korunuyor mu?
- Gizli Risk:** Fikri mülkiyet ve gizlilik (NDA) ihlali adı altında önünüze konan cezalar, şirketinizin ödenmiş sermayesini aşacak limitlere çekilmiş olabilir.

RİSKLERİ YÖNETEREK BÜYÜME STRATEJİSİ

Eğer bu sorularda eksikleriniz varsa, şirketiniz milyonluk ihaleleri kazansa bile sözleşme aşamasında büyük bir finansal ve hukuki risk altındadır. Özel sektörün asimetrik sözleşmelerinde masaya eşit şartlarda oturmanın yolları, müzakere taktikleri ve yasal haklarınızı koruyacak kontrat maddeleri **Vizyonder "Özel Sektör İhale Mevzuatı ve Sözleşme Yönetimi Eğitimi"**nde uygulamalı olarak öğretilmektedir.

Sözleşme risklerinizi sıfırlamak ve kurumsal eğitim talepleriniz için uzmanlarımıza ulaşın.

İlgili Mevzuat Altyapısı: [Vizyonder Mevzuat Bilgi Bankası](#)

VIZYONDER EĞİTİM DANIŞMANLIK VE TEKNOLOJİ A.Ş.

İSTANBUL	:	Meşrutiyet Mahallesi, Kodaman Sokak, Bahar Apartmanı No:6 Daire:7 Nişantaşı - Şişli / İSTANBUL
ANTALYA	:	Etiler Mah. Evliya Çelebi Cad. No:23 /106 Muratpaşa / Antalya
MERSİS NO	:	0925131571200001
İLETİŞİM	:	0.212 232 2016
GSM	:	0.545 335 2016
Eposta	:	bilgi@vizyonder.org.tr
TİCARET SİCİL NO	:	142629
KURUMLAR V.D.:	:	9251315712
Faks:	:	0.850 811 2016
	:	0.545 332 2016