

Kamu idarelerine mal ve malzeme satışı yapan firmaların çoğu; uygun fiyat vermelerine rağmen "Numune değerlendirmesi" ve "Teknik şartnameye uymama" gibi aşamalarda elenmekte, daha kötüsü teminatları yanarak ağır idari para cezalarıyla karşı karşıya kalmaktadır.

Teklif dosyanızı EKAP üzerinden idareye sunmadan önce aşağıdaki kritik engelleri aştığınıza emin misiniz?

1. NUMUNE VE DEMONSTRASYON (SUNUM) TUZAKLARI

- Soru:** İhale dokümanında açıkça numune sunulması istenmemiş olmasına rağmen, ihale komisyonu teklif zarfları açıldıktan sonra sizden "Demonstrasyon/Numune" talep ederse ürününüzü teste sokmak zorunda mısınız?
- Gizli Risk:** KİK (Kamu İhale Kurumu) mevzuatına göre; eğer idari şartnamede "Numune sunulacaktır" ibaresi ve numunenin nasıl değerlendirileceği açıkça belirtilmemişse, idare sonradan numune isteyip sizi eleyemez. Birçok firma bu kuralı bilmediği için laboratuvar testlerinde haksız yere bırakılmakta ve itiraz etmedikleri için milyonluk ihaleleri kaybetmektedir.

2. TEKNİK ŞARTNAMEDE MARKA/MODEL VE "VEYA DENGİ" KRİZİ

- Soru:** Teknik şartnamede rakip firmanın patentli teknolojisi, belirli bir menşei veya spesifik bir ürün boyutu (örneğin sadece X markasında olan bir ölçü) işaret edilmişse ne yapmalısınız?
- Gizli Risk:** Rekabeti engelleyen bu tür şartnamelere karşı "Zeyilname (Değişiklik)" talebi yapmak veya KİK'e şikayet etmek için kanunda belirtilen süreyi (ihale gününden çok önce biten bir süre) kaçırmazsınız; ihaleye teklif verdiğiniz an o şartnameyi "kabul etmiş" sayılırsınız. Mal teslim aşamasında "veya dengi" ürün verseniz bile, muayene kabul komisyonu malı reddeder, sözleşmeniz feshedilir ve yasaklı duruma düşersiniz.

3. KISMI TEKLİF VE YERLİ MALI %15 FİYAT AVANTAJI HESAPLAMALARI

- Soru:** Kalem kalem (kısmi) teklif verilen bir ihalede, fiyat avantajından yararlanmak için sunduğunuz "Yerli Malı Belgesi"nin geçerliliğini ve Sanayi Sicil Belgesi ile tutarlılığını kontrol ettiniz mi?
- Gizli Risk:** Yabancı menşeli ürün satan rakibinizin teklifi sizden daha düşük olsa da, yerli malı kullanan istekliye (size) tanınan %15 fiyat avantajı sayesinde ihale üzerinizde bırakılabilir. Ancak "Sunulmayacak Belgeler Tablosu"na Yerli Malı Belgesi TOBB/TESK referans numarasını hatalı girerseniz veya belgenin vizeleri eksikse, fiyat avantajı hakkınızı anında kaybeder, hatta idareyi yanıltmaktan elenirsiniz.

ŞEKİLDEN RET YEMEMEK VE İHALEYİ KAYBETMEMEK İÇİN BİLGİ YATIRIMI

İhaleye soktuğunuz ürünün kalitesi ne kadar yüksek, verdiğiniz fiyat ne kadar ucuz olursa olsun; kamu ihalelerinde usul esastan önce gelir. İhale komisyonları ve KİK, yukarıda bahsedilen bir numune beyanı uyuşmazlığını veya yanlış atılmış bir şartname imzasını gördüğünde teklifinizi otomatik olarak eler.

Şirketinizin ihale, satış ve hukuk departmanlarının bu keskin prosedürlere kusursuz uyum sağlaması için gerekli olan tüm stratejiler Vizyonder ***"Mal Alım İhalelerinde Özel Hükümler Eğitimi (İstekli)"**nde emsal vaka kararları ile öğretilmektedir.

Mal teslimatı ve şartname süreçlerinizdeki riskleri sıfırlamak, kurumunuza özel eğitim taleplerini planlamak için Vizyonder ihale uzmanlarına hemen ulaşın.

VIZYONDER EĞİTİM DANIŞMANLIK VE TEKNOLOJİ A.Ş.

İSTANBUL	:	Meşrutiyet Mahallesi, Kodaman Sokak, Bahar Apartmanı No:6 Daire:7 Nişantaşı - Şişli / İSTANBUL
ANTALYA	:	Etiler Mah. Evliya Çelebi Cad. No:23 /106 Muratpaşa / Antalya
MERSİS NO	:	0925131571200001
İLETİŞİM	:	0.212 232 2016
GSM	:	0.545 335 2016
Eposta	:	bilgi@vizyonder.org.tr
TİCARET SİCİL NO	:	142629
KURUMLAR V.D.:	:	9251315712
Faks:	:	0.850 811 2016
	:	0.545 332 2016